

Silikon Vadisi'nin BT Altyapı ve Kubernetes Uzmanı

Redington Türkiye, ABD merkezli BT altyapı cihazları üreticisi ve kurumsal Kubernetes platform sağlayıcısı Diamanti markasını da portföyüne ekledi. Redington Türkiye, kullanıcılarına yeni bir anlayış kazandırmayı vaat eden Diamanti çözümlerine yönelik faaliyetlerini hızla sürdürüyor.



Redington Türkiye, San Jose, Kaliforniya merkezli teknoloji şirketi Diamanti ile 2021 yılı başında yaptığı iş ortaklığı anlaşması sonrasında, Diamanti çözümlerini de katma değerli ürünleri arasına ekledi.

İlk altı aylık dönemde markaya yönelik yapılanmasını oluşturan Redington Türkiye, kullanıcılarına yeni bir anlayış kazandırmayı vaat eden Diamanti çözümlerine yönelik faaliyetlerini hızla sürdürüyor.

Redington Türkiye Genel Müdürü Cem Borhan Diamanti gibi yenilikçi bir marka ile çalışmaktan duydukları memnuniyeti şu sözlerle aktarıyor: "Diamanti ile çalışmalarımızı iş birliği noktasına getirmekten dolayı son derece mutluyuz. Redington Türkiye olarak katma değerli distribütör anlayışımızla, son derece beğenilen bir markayla çalışıyoruz ve tüm markalarımızda olduğu gibi ürün ve çözümlerini geniş kanal ağıımız sayesinde tüm Türkiye'ye sunuyoruz. Ürün portföyümüz, kurumların buluta geçiş teknolojilerinin kurulumunu ve yönetimini hızlandıran, maliyet kontrolünde yenilikçi bir yaklaşım getiren Diamanti çözümleriyle farklılaşmasını sürdürüyor. Bu iş birliği, Kubernetes'teki uygulamaların geleceği için de fayda yaratıyor."

Diamanti EMEA Başkan Yardımcısı Erikjan Franssen ise, "Redington Türkiye ile çalışmalarımızı sürdürmekten son derece memnunuz. Ekibinin yetkinliği ve bölgesel kapsamı, Türkiye ile ilgili hedef ve beklentilerimizle birebir örtüşüyor. Oyunu değiştiren özellikteki platformumuz, sadece IO performansını artırmakla kalmıyor, kolaylık, verimlilik ve organizasyonların ihtiyaç duyduğu kurumsal özellikleri



"Halihazırda çok sayıda müşterimizin ve potansiyel müşterilerimizin Diamanti'nin gelişmiş Kubernetes platformunun yanı sıra, Redington Türkiye'nin bölgesel uzmanlığından ve yetkinliğinden de faydalanacak olmasından son derece memnunuz."

ERIKJAN FRANSSSEN

EMEA Başkan Yardımcısı
Diamanti

de sunuyor. Halihazırda çok sayıda müşterimizin ve potansiyel müşterilerimizin Diamanti'nin gelişmiş Kubernetes platformunun yanı sıra, Redington Türkiye'nin bölgesel uzmanlığından ve yetkinliğinden de faydalanacak olmasından son derece memnunuz" diyor.

Diamanti çözümü, 'offload' özellikleri sayesinde, ağda ve depolama birimlerinde yaratılan verileri donanıma aktararak performansı iyileştiriyor. Standart bir şekilde sisteme eklenen donanım performans sunucularını hızlandırırken,

“ Ürün portföyümüz, kurumların buluta geçiş teknolojilerinin kurulumunu ve yönetimini hızlandıran, maliyet kontrolünde yenilikçi bir yaklaşım getiren Diamanti çözümleriyle farklılaşmasını sürdürüyor. Bu iş birliği, Kubernetes’teki uygulamaların geleceği için de fayda yaratıyor. ”

hacker saldırılarını önemli ölçüde engelleyerek güvenliğe de katkı sağlıyor. Ayrıca, beklenmeyen bir siber saldırı ya da sistem çökmesi durumunda da veri ulaşılabilirliğini garanti ediyor.

Diamanti’nin uygulaması, kurumların altyapı ayak izini azaltırken, durumsal (stateful) uygulamalarına benzersiz bir hız sağlayan 1.000.000 IOPS’lik konteynerlerdeki yazılım uygulamalarını hazırlayıp dağıtmalarını kolaylaştırıyor. Ayrıca, Red Hat’in Kubernetes için konteyner geliştirme aracını ve platformunu azami performans ve ölçeklenebilirlikte, etkin biçimde operasyonel olarak konuşlandırılabilmesini sağlıyor. Bu yenilikçi çözüm ile Kubernetes kullanıcılarına birkaç saat içerisinde bir altyapı sunularak, inovasyonları hızlı gerçekleştirme ve rekabetçi avantajlar elde etme olanağı veriliyor.

DIAMANTI HAKKINDA

Diamanti, modern uygulamalar için amaca yönelik oluşturulan altyapılar sağlar. Diamanti platformu, I/O için optimize edilmiş patentli mimarisi ile entegre ve dönüşümsel uygulama performansı sunan ilk ve tek Kubernetes çözümüdür. Kubernetes, Diamanti ile kuruluşların şirket içi ve hibrit bulut altyapısında modern uygulamaları

dağıtmaya odaklanmasını sağlayan kullanıma hazır bir çözüm haline gelmektedir. San Jose, Kaliforniya merkezli Diamanti, ClearSky, CRV, Engineering Capital, Goldman Sachs, GSR Ventures, Northgate Capital, Threshold Ventures (eski adıyla DFJ Venture) ve Translink Capital gibi girişim sermayesi şirketleri tarafından desteklenmektedir.

Kubernetes Dünyasının Parlayan Yıldızı: **Diamanti**

IT'deki olağanüstü hızlı dönüşüm ve her an katlanarak büyüyen veri, kubernetes platformlarını gündeme getirirken, Diamanti bu konudaki uzmanlığı, geliştirdiği benzersiz çözümleri ve elde ettiği istisnai performans başarılarıyla öne çıkıyor. Türkiye, Orta Doğu ve Afrika Satış Yöneticisi Baki Aktürk'ten, Diamanti'nin, katlanarak artan IO sıklıklarını ortadan kaldıran, IT maliyetlerini kısa zamanda ve çok ciddi oranlarda düşüren kubernetes platformu hakkında bilgi aldık.

Öncelikle sizden Diamanti hakkında bilgi alabilir miyiz?

BAKİ AKTÜRK: Diamanti, 2013 yılında Silikon Vadisinde kuruluyor. Kurucuları, daha önce Cisco UCS'in (Unified Computing System) geliştirilmesinde yer almış kişiler. IT dünyasındaki dönüşümlerin çok hızlandığı, verinin çok



"En üst seviyede, benzeri olmayan, oyunu değiştiren bir üründen söz ediyoruz. Cloud Native mimariyi destekleyen bir Enterprise Kubernetes ve bare-metal üzerinde çalışıyor. Yıkıcı/dönüştürücü bir ürün, sanallaştırmayla ilgili bilinen yöntemleri değiştiriyor."

BAKİ AKTÜRK

Satış Yöneticisi – Türkiye, Orta Doğu ve Afrika
Diamanti

“ Diamanti'nin IO algoritmaları, node başına saniyede 1 milyon IO performansını 100 mikrosaniyenin altında garanti ediyor. Bu da aklınıza gelebilecek en veri yoğun uygulamalarda, 10 ila 30 kat arasında performans iyileştirmesini tecrübe ettiğimiz anlamına geliyor. ”

fazla büyüdüğü bir dönemde, sıkışıklıkların artık mikro işlemcilerde değil, veri işleyen mekanizmalarda yaşanacağını öngörüyorlar ve bu yönde ürünler geliştirmek istiyorlar. Ancak, çalıştıkları kuruluştaki fikirleri kabul görmüyor. Bu durum ise yeni bir girişime, yani Diamanti'nin doğuşuna vesile oluyor. Bugün, kubernetes alanındaki gelişmelere baktığımızda, Diamanti ekibinin o dönemde son derece başarılı bir projeksiyon yapmış olduklarını görüyoruz.

Diamanti nasıl bir ihtiyaca cevap veriyor?

BAKİ AKTÜRK: Artık monolitik uygulamalar devrini tamamladı. Dağınık yapılı, son derece karmaşık mimariler söz konusu. Bugüne kadar hiç olmadığı kadar büyük verilerle baş etmek zorundayız. Bu noktada kubernetes teknolojileri IT yöneticilerine taze bir soluk vaat ediyor. Kubernetes'i, uygulama dağıtımını, ölçeklendirmesini ve

yönetimini otomatikleştirmek için açık kaynaklı bir konteyner düzenleme sistemi olarak tanımlamak mümkün. Geleceğin Linux'u olarak görülüyor. Kendi kendini yönetebilen sistemlere doğru bir gidiş bu. Zaten endüstri, ciddi yatırımlar yapılan IT altyapısının faydalarını maksimize edecek, en efektif kullanım şeklini kurgulayacak bir çözüm arayışı içindeydi. Diamanti, işte bu konuya farklı, inovatif bir bakış açısı getiriyor. Bu, yeni bir düşünce şekli aslında. Diamanti, bir taraftan uygulama katmanında dağınık yapılı mimarilere gidilirken, diğer taraftan katlanarak artan IO sıkışıklıklarını ortadan kaldıran bir kubernetes altyapısı geliştiriyor.

2013 yılındaki kuruluşundan bu yana nasıl bir yol izledi Diamanti?

BAKİ AKTÜRK: 2015'ten itibaren Diamanti'nin kubernetes altyapısı müşteri ortamlarında test edilmeye başlıyor ve 2017'den itibaren de ABD'de Fortune 100'de yer alan referans müşterilerde kullanıma geçiliyor. 2019 yılı, global organizasyonun başlatıldığı yıl oluyor. Satış ve Destek ağı oluşturularak, küresel boyutta yaygınlaşma için harekete geçiliyor.

Türkiye pazarına ne zaman girdiniz?

BAKİ AKTÜRK: Benim 2019 yılı sonunda Diamanti ekibine katılmamla birlikte, Türkiye, Ortadoğu ve Afrika pazarına girilmiş oldu. 2020 yılı, aslında küresel çapta marka bilinirliğini sağlamak için pek çok adım atmamız gereken, pek çok etkinlik planladığımız bir yıldır. Ancak bildiğiniz gibi pandemi nedeniyle bu etkinlikleri gerçekleştiremedik ve

hedeflerimizin gerisinde kaldık. Özellikle sorumlu olduğum bölgede marka bilinirliği açısından henüz bir referans yoktu. Hareket planımızı uygulamaya geçirebilseydik, bilinirlik açısından çok önemli bir yol kat etmiş olacaktık. Ne yazık ki bu mümkün olamadı.

Yine de bütün bu olumsuzluklara rağmen, pandeminin farklı itici bir gücü de oldu. 2020 yılı, özellikle Türkiye pazarında "microservices" mimarilerine taşınma konusunda çok ciddi inisiyatiflerin alındığı bir yıldır. Ciddi bir etkinlik gösteremediğimiz halde, bilinirliğimiz kendiliğinden oluşmaya başladı. Öyle ki 2021 PoC takvimimiz çok hızlı bir şekilde doldu. Artık sektördeki iş ortakları ve müşterilere ulaştığımızda, Diamanti hakkında ciddi bilgileri olduğunu görüyoruz. Halihazırda yürüyen projelerimiz de mevcut. Bunlardan biri, Redington Türkiye ekosistemi içerisinde yer alan NSC Bilişim. Bulut yatırımını yapmış, müşterilerine bulut üzerinden çeşitli servisler sunma hedefiyle Diamanti platformunu kurmaya karar vermiş bir teknoloji şirketi. Diğer projelerimizin de tamamlanmasını ve başarı hikayelerini sektörle paylaşmayı heyecanla bekliyoruz.

TASARIMLARI BELİRLEYEN BEŞ TEMEL PRENSİP

Diamanti'yi diğer kubernetes platform sağlayıcılarından farklı kılan nedir?

BAKİ AKTÜRK: Bağlı olduğumuz 5 temel prensip var: Performans, Dayanıklılık, Güvenlik, Basitlik ve ROI yani yatırımın makul bir zamanda geri dönüşü. Bu başlıklarda özetleyebileceğim ilkelerimiz, tasarımlarımızı liderliğe taşıyor.

“ Performansı 10 ila 30 kat iyileştirmek demek, toplam IT altyapınızı küçültmeniz veya o uygulamanın ihtiyaç duyduğu node sayısını, sunucu sayısını, CPU veya disk sayısını, yani bütünleşik olarak bunların tamamını azaltmak demek. ”

En üst seviyede, benzeri olmayan, oyunu değiştiren bir üründen söz ediyoruz. Cloud Native mimariyi destekleyen bir Enterprise Kubernetes ve bare-metal üzerinde çalışıyor. Yani çıplak metal üzerinde çalışan bir yapı. Yıkıcı/dönüştürücü bir ürün, sanallaştırmayla ilgili bilinen yöntemleri değiştiriyor. Diamanti'nin kendi geliştirmiş olduğu IO algoritmaları, node başına saniyede 1 milyon IO performansını 100 mikrosaniyenin altında garanti ediyor. Bu da özellikle aklınıza gelebilecek en veri yoğun uygulamalarda, 10 ila 30 kat arasında performans iyileştirmesini tecrübe ettiğimiz anlamına geliyor. Bunlar, gerçek ortamlardan aldığımız benchmark sonuçlarıdır. Çünkü laboratuvar ortamlarında bu rakam 100 katlara kadar ulaşabiliyor.

10 ila 30 kat iyileşme, IT yönetimi açısından ne anlama geliyor?

BAKİ AKTÜRK: Performansı 10 ila 30 kat iyileştirmek demek, toplam IT altyapınızı küçültmeniz veya o uygulamanın ihtiyaç duyduğu node sayısını, sunucu sayısını, CPU veya disk sayısını, yani bütünleşik olarak bunların tamamını azaltmak demek. Bir de Diamanti'nin sanallaştırma yaklaşımı sayesinde, üç ila beş yıllık projeksiyonlara baktığımızda, toplam sahip olma maliyetinde yüzde 75'lere varan tasarruflar sağladığımızı da görebiliyoruz. Yatırımın geri dönüşünü çok makul bir süreye indirebiliyoruz. Bu rakam da yönetimleri Diamanti'ye yatırım yapmaya daha kolay ikna ediyor.

Aslında şu ana kadar, biraz önce sözünü ettiğiniz beş prensipten ikisini, yani Performans ve ROI başlıklarını açıklamış oldunuz. Peki, geriye kalan dayanıklılık, güvenlik ve basitlik prensiplerini nasıl ifade ediyorsunuz?

BAKİ AKTÜRK: Dayanıklılık ile kast ettiğimiz, herhangi bir üçüncü parti araca ihtiyaç kalmadan "veri replikasyonu", "felaket kurtarma merkezi" veya "yedekleme" gibi faaliyetlerin tamamını gerçekleştirebiliyor olmamız. Platform olarak "by default" bir uygulamayla, herhangi bir şeyi atlamadan, daha dayanıklı bir yapı sunmuş oluyoruz.

Güvenlik başlığına gelecek olursak, bu konudaki iddiamızı, geliştirmiş olduğumuz PCI Express kartlarına borçluyuz. PCI Express kartlar sayesinde, dışarıdan gelecek ataklara karşı ya da atak almış bir uygulama nedeniyle, diğer platformlarda bulunan uygulamalar veya veritabanları kilitlenmiyor. Yani, "noisy neighbours"

“ Diamanti'nin sanallaştırma yaklaşımı sayesinde, üç ile beş yıllık projeksiyonlara baktığımızda, toplam sahip olma maliyetinde yüzde 75'lere varan tasarruflar sağlandığı görülüyor. ”

dediğimiz gürültücü komşu yaklaşımını elimine etmiş oluyoruz. Diğer bir güvenlik özelliği ise verilerin taşınma esnasında ya da veri dinlenirken şifrelenebiliyor olmasından kaynaklanıyor. Bunu ister "volume" seviyesinde ister "drive" seviyede gerçekleştirebiliyoruz. Bu gibi konularda en büyük endişe gecikme yaşanmasıdır. Şifrelemelerde zaman kaybedilir. Diamanti ise çok yüksek bir IO performansı ile bunları gerçekleştirdiği için bir gecikme yaşanmıyor.

Basitlik prensibi ise kolay kullanımın yanı sıra kolay kurulum ve hemen kullanıma geçebilme özelliklerini ifade ediyor. Makineler gelip kabloları bağlandıktan en geç 15 dakika sonra, Cloud Native, Enterprise Kubernetes bir platform, bare-metal üzerinde, müşterilerinize, hatta belirlediğiniz kiracılarınıza servis verebilecek, uygulamaları dağıtabilecek hale geliyor. Kullanımı basit, çünkü "intuitive", yani kullanıcı beklentilerine uygun geliştirilmiş, tamamen görsel bir

arayüzümüz var. Gösterge paneli çok güçlü. Bütün altyapının görüntülenmesi, otomasyonu, yönetimi bu panel üzerinden yapılabiliyor.

TEK DİSTRİBÜTÖRÜMÜZ REDİNGTON

Redington Türkiye ile nasıl bir iş ortaklığınız var?

BAKİ AKTÜRK: Şunu öncelikle vurgulamak istiyorum, Diamanti her ne kadar global satış ve destek organizasyonunu tamamlamış olsa da ciddi anlamda bir mühendislik şirkettir. Müşterilerinin sorunlarını kendilerine sorun edinen bir Ar-Ge ekibimiz var. Ürün ve destek ekiplerimiz de aynı yaklaşıma sahipler. Redington Türkiye'nin yapılanmasına duyduğumuz güvene de dayanarak, şunun garantisini veriyorum: Müşterilerimiz destekle ilgili herhangi bir konuda, bir gecikme ya da sorun yaşamayacaklar.

Şu anda tek distribütörümüz Redington Türkiye. Öyle kalmasını da tercih ediyoruz.

Redington Türkiye'yi ve hizmet kalitesini, teknik uzmanlığını, ekosisteminin gücünü çok uzun süredir biliyoruz, tanıyoruz. Redington Türkiye'nin portföyünde çok önemli bir kısmı tamamladığımızı düşünüyoruz. Ayrıca Redington, performans geliştirme anlamında kendimizi tamamlayıcı olarak tanımladığımız markalarla çalışıyor. Red Hat ve Splunk ile ABD pazarında çok güçlü bir iş ortaklığımız var. "Data streaming" tarafında önde gelen şirketlerden NBC Universal Studio'da hayata geçirdiğimiz bir proje ile Splunk'ın indeksleme hızını, 24 kat artırdık. Bununla beraber data hızındaki artıştan dolayı data saklama oranlarını azaltmak gibi çok daha detaylı konular da gündeme geldi bu projede. Toplam sahip olma maliyetinde yüzde 80'e yakın bir tasarruf elde edildi. Diamanti üzerinde Red Hat'ın OpenShift'ini çalıştırarak benzer faydalar üreten başka projeler de var. Red Hat, Diamanti tarafında bu sene çok ciddi bir genişleme yaptı. "Birlikte daha iyiyiz" sloganıyla onlarla da yol arkadaşlığımızı sürdürüyoruz.



CENK SOYLUOĞLU

Satış Direktörü
Redington Türkiye

"Diamanti, portföyümüzdeki önemli bir eksiği tamamlarken, geliştirmiş olduğu benzersiz teknoloji, sağladığı performans, dayanıklılık, güvenlik, basitlik ve ROI değerleri ile IT ekiplerinin aradığı kubernetes platformunu sunuyor. Pandemi döneminde mikroservis mimariye yönelik taleple birlikte, Diamanti'ye ilgi de çok arttı. Yılın ilk altı ayında olduğu gibi ikinci yarıda da Diamanti için çok yoğun bir PoC ve demo takvimimiz bulunuyor. Diamanti'nin özellikle Red Hat ve Splunk markalarımızla global çaptaki iş ortaklıkları, Diamanti'yi Türkiye'de tanıtımımızda da çok önemli bir avantaj sağlıyor."